



Dein Revier ist Europa: Vertriebsprofi (m/w/d) für die Baubranche

Arbeitsort: 71263, Weil der Stadt

Jetzt online bewerben!

Deine Aufgaben: Europa ist deine Baustelle

- **Aufbauen:** Du entwickelst unser Vertriebsnetz in Europa weiter und ziehst neue Handelspartner an Land.
- **Kümmern:** Du bist der direkte Draht zu Bauunternehmen und Schalungsbauern – vom Angebot bis zum Abschluss.
- **Lösen:** Statt nur zu verkaufen, bietest du echte technische Lösungen und berätst vor Ort.
- **Unterwegs sein:** Du sitzt nicht nur am Schreibtisch, sondern bist ca. 30 % deiner Zeit bei Kunden und auf Messen unterwegs.
- **Teamwork:** Du spielst Bälle an Logistik und Technik weiter, damit der Kunde bekommt, was er braucht.

Das hast du im Gepäck:

- **Typ:** Du hast Biss, verhandelst geschickt und sprichst die Sprache der Baustelle.
- **Basis:** Kaufmännische oder technische Ausbildung/Studium und Erfahrung im internationalen Vertrieb (am besten Bau/Schalung).
- **Skills:** Dein Englisch sitzt, IT-Tools (CRM/ERP) nutzt du routiniert und du arbeitest auch ohne Händchenhalten strukturiert.

Deine Expertise ist gefragt! Wir suchen Verstärkung für unseren Kunden – ein **renommiertes Unternehmen der Bauindustrie**. Wir vermitteln dich direkt in eine Festanstellung. Hier wartet kein 08/15-Job auf dich, sondern spannende Aufgaben in einem internationalen Umfeld.

Schwerbehinderte Menschen beziehungsweise gleichgestellte Menschen im Sinne des SGB IX werden bei gleicher Eignung bevorzugt eingestellt.

Was wir können:



Verantwortungsvolle
Aufgaben



Eigenverantwortliches
Arbeiten



Firmeninterne
Kantine



Trainingsangebote



Parkplätze



Attraktive
Vergütung



Betriebliche
Altersvorsorge und
BU-Versicherung



Flache
Hierarchien



Teamorientierte
Arbeitsweise



Kontakt:

Silke Knöller
Tel.: +49 7034 656 14855
www.bertrandt.com/karriere

Teilen:

