Business Developer H/F

Lieu de travail: 06410, Biot

Postulez maintenant!

Vos missions et votre environnement:

Dans le cadre du développement de nos activités, nous recrutons un business developer.

Vous jouerez un rôle stratégique dans le développement de nos activités Logiciel et Data en intervenant sur l'ensemble du cycle de vente, de l'identification des opportunités jusqu'à la négociation et la mise en œuvre de contrat.

Rattaché(e) au Responsable de Département, vos principales missions consisteront à :

Prospection et développement de comptes BtoB

- Identifier et cibler des prospects
- Définir de la stratégie de prospection commerciale
- Prise de contact multicanale (téléphone, Linkedin, mail, événements)
- Animation des premiers échanges jusqu'à la contractualisation

Suivi & fidélisation

- Coordination avec les équipes recrutement et techniques pour proposer des profils adaptés
- Suivi des missions et de la satisfaction client dans la durée
- Identification de projets complémentaires (up/cross

Vos compétences et connaissances:

Profil recherché

- Diplômé(e) d'un Bac+5 en commerce, marketing, gestion ou d'une formation équivalente.
- Vous êtes attiré(e) par les environnements technologiques et innovants.
- Vous justifiez d'au moins 3 ans d'expérience en développement commercial BtoB dans un contexte technique.
- Les profils techniques en reconversion vers le développement commercial sont également les bienvenus, si vous êtes motivé(e) à faire le lien entre l'ingénierie et les enjeux business.
- Esprit d'analyse, sens de l'écoute et capacité à formuler des propositions de valeur.

Compétences requises

- Bonne compréhension des environnements data, software engineering, ou cloud & systèmes embarqués.
- Capacité à dialoguer aussi bien avec des interlocuteurs techniques (ingénieurs, chefs de projets, CTO) qu'avec des interlocuteurs de haut niveau (C-Level).
- Maîtrise du cycle de vente complexe.

selling)

Pilotage commercial & stratégie

- Reporting hebdomadaire
- Suivi de l'activité via Jira, les outils CRM et tableaux de bord
- Contribution à la réflexion stratégique (priorisation secteur/client, analyse marché)
- Partage de veille marché et innovations technologiques dans le domaine de la mobilité

- Connaissance des outils CRM et des KPIs commerciaux.
- Niveau de français et d'anglais professionnel requis.

N'attendez plus, postulez maintenant et rejoignez l'aventure Bertrandt !

Nature du contrat : CDI

Localisation : Vélizy Villacoublay ou Biot

Pourquoi nous rejoindre ?

Le Groupe Bertrandt est un partenaire technologique de premier niveau dans **les secteurs de l'automobile, de l'aérospatiale , de l'énergie et des technologies médicales**. Avec nos **50 ans d'expérience**, notre **présence à l'international** et nos **collaborateurs experts** dans leur domaine, Bertrandt contribue à **façonner l'avenir 4.0** en s'appuyant sur les tendances de numérisation, des systèmes autonomes, de connectivité et de mobilité électrique.

Bertrandt c'est également :

- **L'assurance d'un plan de carrière** varié, passionnant, adapté aux souhaits des collaborateurs,
- **Concilier vie personnelle et vie professionnelle** grâce aux horaires flexibles et au télétravail,
- **Percevoir un salaire** ajusté à son profil,
- **Opter pour un employeur responsable et partenaire de la santé de ses collaborateurs**, avec notamment des assurances vieillesse, invalidité et accidents de travail,
- **Monter en compétences** grâce à la Bertrandt Academy.

Choisir Bertrandt, c'est prendre en main son avenir !

Déroulement des entretiens

- **Échange téléphonique de préqualification avec Alice, en charge du recrutement**

Un premier contact pour faire connaissance, comprendre vos attentes et répondre à toutes vos questions.

- **Rencontre avec Lamine, Responsable des activités logiciels et Data**

Un échange dynamique autour d'un cas concret en direct pour mettre en pratique vos compétences et mieux comprendre nos enjeux commerciaux.

- **Rencontre avec Jonathan, Responsable de département**

Un moment privilégié pour confirmer votre motivation et vous assurer que notre vision et vos aspirations sont parfaitement alignées.

Vous intégrerez Bertrandt à la division Electronique et Électricité de la branche Automobile.

Dans le cadre de sa politique diversité, Bertrandt étudie, à compétences égales, toutes les candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

Ce que nous proposons:

Horaires de travail flexibles

Travail en autonomie

Offres de formation

Places de parking

Événements pour les collaborateurs

Contact:

Alice Botingar
Tel.: 0761204053
www.bertrandt.com/en/career

Partager l'annonce: