



Ingénieur(e) commercial(e)

Lieu de travail: 31100, Toulouse

Date de publication: 30/01/2025

Postulez maintenant!

Vos missions et votre environnement:

Dans le cadre du développement de nos activités dans les secteurs aéronautique, spatial et défense, nous recherchons un ou une ingénieur(e) commercial(e) pour rejoindre notre équipe dynamique basée sur Toulouse.

Dans nos locaux situés à côté du métro Basso Cambo.

En tant que membre de la division Aerospace & Defense, votre mission principale sera de développer de nouvelles opportunités commerciales à Toulouse.

Quelles seront vos responsabilités ?

- Élaborer et mettre en œuvre la stratégie commerciale.
- Assurer la rentabilité de votre activité commerciale.
- Prospecter et ouvrir de nouveaux marchés.
- Gérer et entretenir un portefeuille clients.
- Négocier les offres commerciales.
- Garantir la conclusion des commandes.

Vos compétences et connaissances:

Si vous êtes titulaire d'un diplôme Bac+5 dans le domaine commercial et/ou technique, et que vous avez déjà accumulé cinq à huit ans d'expérience réussie dans un rôle similaire au sein d'un environnement de services, alors vous pourriez être notre candidat(e) idéal(e). Une connaissance solide du monde de l'ingénierie et du secteur aéronautique et/ou spatial serait un réel atout, tout comme une expérience dans la gestion des appels d'offres.

De plus, votre capacité à développer un réseau sera certainement un avantage considérable pour ce poste.

Enfin, la maîtrise de l'anglais technique est obligatoire.

Vos points forts ?

- Une expérience réussie dans la vente au sein d'entreprises d'ingénierie et de conseil.
- Une solide connaissance du secteur Aerospace & Défense.
- Un talent certain pour la persuasion.
- Des compétences relationnelles hors pair.

- Une orientation résultats et une approche proactive.

Pourquoi le groupe Bertrandt ?

Bertrandt est un partenaire technologique de premier niveau dans **les secteurs de l'automobile, de l'aérospatiale et de la mécanique**. Avec nos **50 ans d'expérience**, notre **présence à l'international** et nos **collaborateurs experts** dans leur domaine, Bertrandt contribue à **façonner l'avenir 4.0** en s'appuyant sur les tendances de numérisation, des systèmes autonomes, de connectivité et de mobilité électrique.

Le groupe Bertrandt c'est également,

- **L'assurance d'un plan de carrière** varié, passionnant, adapté aux souhaits des collaborateurs,
- **Concilier vie personnelle et vie professionnelle** grâce aux horaires flexibles et au télétravail,
- **Percevoir un salaire** ajusté à son profil,
- **Opter pour un employeur responsable et partenaire de la santé de ses collaborateurs**, avec notamment des assurances vieillesse, invalidité et accidents de travail,
- **Monter en compétences** grâce à la Bertrandt Academy

Choisir Bertrandt, c'est prendre en main son avenir !

Le processus de recrutement :

- Echange téléphonique avec la chargée de recrutement
- Un premier entretien technique avec un Responsable Technique
- Un entretien de validation de profil avec un Responsable d'Activité ou directement chez le client !

Dans le cadre de sa politique diversité, Bertrandt étudie, à compétences égales, toutes les candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

Ce que nous proposons:


Horaires de travail flexibles


Travail en autonomie


Mise en réseau au sein d'un groupe international


Indemnité transport

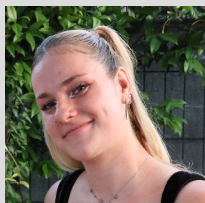

Offres de formation


Places de parking


Accès aux transports publics


Événements pour les collaborateurs


Primes



Contact:

Lou AMMER
Tel.: 07 60 10 02 89
www.bertrandt.com/en/career

Partager l'annonce:

