



Account Manager (m/w/d) im Vertrieb

Arbeitsort: 65462, Ginsheim-Gustavsburg

Jetzt online bewerben!

Was Sie erwartet:

- Als Account Manager (m/w/d) sind Sie verantwortlich für den strategischen und operativen Aufbau/Ausbau unseres Geschäftsbereichs im Vertriebsgebiet: Frankfurt
- Sie sind erster Ansprechpartner (m/w/d) unserer Kunden und zuständig für die Akquisition von strategischen Neukunden
- Durch Ihre vertrieblichen Aktivitäten steigern Sie den Bekanntheitsgrad der Bertrandt Services GmbH
- Kalkulation von Anfragen, Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen gehören ebenfalls zu Ihren Haupttätigkeiten
- Sie arbeiten eng mit unseren konzerninternen technischen Fachbereichen zusammen, um kundenspezifische Lösungen anzubieten
- Der Aufbau und die spätere Leitung des Teams inklusive der Führung und Entwicklung dieses Teams erweitern Ihr Aufgabenfeld

Was Sie mitbringen:

- Ein abgeschlossenes Studium, vorzugsweise im technischen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im B2B Vertrieb, gerne im Bereich der Arbeitnehmerüberlassung oder in der Beratung
- Idealerweise Erfahrung und Kontakte in der Engineering-Branche
- Erste Führungserfahrung von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- sowie Englischkenntnisse
- Sicheres und sympathisches Auftreten
- Strukturiertes Vorgehen und Interesse an technischen Themen

Nehmen Sie die Herausforderung an und entwickeln Sie gemeinsam mit uns kreative und innovative Lösungen. Wir freuen uns auf Sie als treibende Kraft in einem dynamischen und begeisterungsfähigen Team!

Was wir können:



Mobiles
Arbeiten



Flexible
Arbeitszeiten



Kostenfreie
Getränke



Parkplätze



Öffentliche
Verkehrsanbindung



Firmenwagen



Betriebliche
Altersvorsorge
und BU-
Versicherung



Urlaubs- und
Weihnachtsgeld



Unbefristeter
Arbeitsvertrag



30 Tage Urlaub



Kontakt:

Tonja Geissel
Tel.: +49 7034 656-12414
www.bertrandt.com/karriere

Teilen:

