



## Senior Account Manager (m/w/d) in der Personaldienstleistung

**Arbeitsort:** 90403, Nuremberg

Jetzt online bewerben!

### Was Sie erwartet:

- Als Senior Account Manager\*in sind Sie verantwortlich für den strategischen und operativen Aufbau unseres Geschäftsbereichs innerhalb der Personaldienstleistung und Beratung (Arbeitnehmerüberlassung, Werk- und Dienstvertrag) im technischen Bereich der Entwicklungsdienstleistungen (Engineering & IT)
- Sie übernehmen Verantwortung für die Akquisition von strategischen Neukunden sowie die Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen in einem diversifizierten Branchenumfeld
- Durch Ihre vertrieblichen Aktivitäten steigern Sie den Bekanntheitsgrad der Bertrandt Services GmbH und überzeugen Neukunden von einer Zusammenarbeit mit unserem Unternehmen
- Sie führen eigenständig Preiskalkulationen sowie Angebots- und Vertragsverhandlungen durch, führen Vorstellungsgespräche und entscheiden über die Einstellung von Mitarbeitern für neu gewonnene und bestehende Entwicklungsprojekte
- Die Führung und Weiterentwicklung eines Vertriebsteams gehört ebenfalls zu Ihrem Aufgabenfeld. Dem Team gegenüber fungieren Sie als erfahrener Coach und Mentor und führen Ihre Mitarbeiter durch Ihre Erfahrung zum Erfolg.

### Was Sie mitbringen:

- Ein abgeschlossenes Studium, vorzugsweise im technischen Bereich, eine Ausbildung in der Personaldienstleistung mit einschlägiger Berufserfahrung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im B2B Vertrieb im Bereich der Arbeitnehmerüberlassung oder in der Beratung bzw. Personalvermittlung ist zwingend erforderlich
- Idealerweise bringen Sie ein branchenübergreifendes Netzwerk mit
- Erste Führungserfahrung ist von Vorteil aber nicht zwingend erforderlich
- Sehr gute Deutsch- sowie Englischkenntnisse
- Sie zeichnen sich durch eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität aus, bringen eigene Ideen aktiv in den Arbeitsalltag ein und packen Herausforderungen pragmatisch an
- Sie sind engagiert, ziel- und erfolgsorientiert und zeichnen sich durch eine vertriebsstarke Persönlichkeit aus
- Darüber hinaus besitzen Sie ein sicheres und sympathisches Auftreten, strukturiertes Vorgehen und Interesse an technischen Themen

- Sie arbeiten eng mit den konzerninternen Abteilungen zusammen, um kundenspezifische Lösungen anzubieten und den Erfolg des Unternehmens voranzutreiben.

Es gibt viele Gründe, bei Bertrandt zu arbeiten: Vielfältige Projekte mit Menschen, Ideen und Perspektiven.

Ohne ein starkes Team gibt es keinen Erfolg. In diesem Bezug suchen wir für unseren Standort Nürnberg einen Senior Account Manager (m/w/d).

Werden auch Sie Teil dieses Teams!

### Was wir können:



Verantwortungsvolle Aufgaben



Mobiles Arbeiten



Patentmodell



Flexible Arbeitszeiten



Eigenverantwortliches Arbeiten



Rabatte



Firmenwagen



Attraktive Vergütung



Betriebliche Altersvorsorge und BU-Versicherung



Bonuszahlungen



### Kontakt:

Tonja Geissel  
Tel.: +49 7034 656-12414  
[www.bertrandt.com/karriere](http://www.bertrandt.com/karriere)

### Teilen:

