



Alternance - Ingénieur d'affaires H/F

Lieu de travail: 06560, Valbonne

Postulez maintenant!

Vos missions et votre environnement:

Dans le cadre du développement du site de Valbonne, nous recrutons un ingénieur d'affaires.

Vous jouerez un rôle essentiel dans le développement de nos activités Adas en identifiant de nouvelles opportunités commerciales et en établissant des contacts avec des clients potentiels.

Votre principale mission consistera à prospecter activement de nouveaux clients, à effectuer des appels téléphoniques, à organiser des rendez-vous et à présenter nos services de manière convaincante.

Rattaché(e) au responsable des Activités Adas, votre activité impliquera notamment les missions suivantes :

- Participation à l'élaboration des stratégies de vente et de communication externes.
- Mettre en place une stratégie de prospection et des outils associés.
- Rechercher et identifier de nouveaux clients potentiels en utilisant des outils de prospection appropriés.
- Effectuer des appels téléphoniques pour présenter nos services, évaluer les besoins des clients et planifier des rendez-vous.

Vos compétences et connaissances:

Vous êtes de formation Bac+5 en alternance dans le domaine du commerce, du marketing, de la gestion ou tout autre domaine connexe.

Compétences et qualités requises :

- Intérêt marqué pour le secteur des nouvelles technologies.
- Excellentes compétences en communication, tant à l'oral qu'à l'écrit.
- Aptitudes démontrées en prospection et en vente.
- Capacité à travailler de manière autonome et à gérer efficacement son temps.
- Motivation, détermination et volonté de relever des défis.
- Bonne connaissance des outils de prospection et des techniques de vente.

Vous êtes polyvalent(e) et rigoureux(se) vous souhaitez évoluer dans un environnement international ?

N'attendez plus, postulez maintenant et rejoignez

- Participer à des événements professionnels, des salons et des conférences pour représenter notre entreprise et établir des contacts.
- Elaborer des stratégies de vente et de communication externes.
- Suivre les opportunités commerciales et entretenir des relations durables avec les prospects existants.
- Effectuer une veille concurrentielle pour rester informé des tendances du marché et des évolutions dans le secteur des données.

l'aventure Bertrandt !

Nature du contrat : Alternance à partir septembre 2025

Pourquoi nous rejoindre ?

Le Groupe Bertrandt est un partenaire technologique de premier niveau dans **les secteurs de l'automobile, de l'aérospatiale et de la mécanique**. Avec nos **50 ans d'expérience**, notre **présence à l'international** et nos **collaborateurs experts** dans leur domaine, Bertrandt contribue à **façonner l'avenir 4.0** en s'appuyant sur les tendances de numérisation, des systèmes autonomes, de connectivité et de mobilité électrique.

Bertrandt c'est également :

- **L'assurance d'un plan de carrière** varié, passionnant, adapté aux souhaits des collaborateurs,
- **Concilier vie personnelle et vie professionnelle** grâce aux horaires flexibles et au télétravail,
- **Percevoir un salaire** ajusté à son profil,
- **Opter pour un employeur responsable et partenaire de la santé de ses collaborateurs**, avec notamment des assurances vieillesse, invalidité et accidents de travail,
- **Monter en compétences** grâce à la Bertrandt Academy.

Choisir Bertrandt, c'est prendre en main son avenir !

Le processus de recrutement :

- Entretien de motivation avec Alice, en charge du recrutement
- Entretien technique avec votre futur Manager Opérationnel
- Entretien final avec Jonathan, Le Responsable de Département

Vous intégrerez Bertrandt au département Electronique et Électricité de la branche Automobile.

Dans le cadre de sa politique diversité, Bertrandt étudie, à compétences égales, toutes les candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

Ce que nous proposons:



Télétravail



Indemnité transport



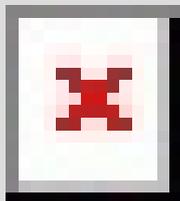
Rémunération attractive des alternants



Formation sur le lieu de travail



Travail en équipe



Contact:

Alice Botingar

Tel.: 0761204053

www.bertrandt.com/en/career

Partager l'annonce:

