



Technical Sales Manager (m/w/d)

Arbeitsort: 80939, Munich

Jetzt online bewerben!

Was Sie erwartet:

Wir suchen einen hochmotivierten **Technical Sales Manager (m/w/d)**, der unsere technischen Lösungen vermarktet und den Vertrieb vorantreibt. In dieser Position sind Sie verantwortlich für die Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten, die Beratung von Kunden zu technischen Dienstleistungen sowie die Entwicklung und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen

Was Sie unter anderem erwartet:

- Der Erstkontakt sowie die Beratung von (Neu-) Kunden hinsichtlich techn. Referenzen, Anpassungsmöglichkeiten und Lösungen in Zusammenarbeit mit den Projektleads für die Fachbereiche Aftersales, Sales und Marketing.
- Unterstützung bei der Präsentation von Angeboten sowie Vertragsverhandlungen mit starkem Fokus auf die Akquise konkreter Projekte.
- Aktive Identifikation und Akquise neuer Kunden & Geschäftsmöglichkeiten definierte Leistungsfelder
- Analyse von Markt- und Wettbewerbstrends, um die Vertriebsstrategie kontinuierlich anzupassen und zu optimieren.
- Pflege und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen mittels internen und externen Feedbacks der Kunden

Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossenes Studium in den Bereichen Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Projektmanagement oder einem ähnlichen Studiengang.
- Nachweisliche Kenntnisse und Erfahrung im operativen technischen Vertrieb großer Projekte in einem Akquise Team.
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten.
- Technisches Verständnis im Bereich Aftersales und die Fähigkeit, komplexe technische Konzepte verständlich zu erklären.
- Starke Kundenorientierung und die Fähigkeit Kundenbedürfnisse zu identifizieren und entsprechende Lösungen anzubieten.
- Ausdauer in der Angebotsverfolgung bis zum Vertragsabschluss.
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch im Umgang mit Kunden.
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Flexibilität und Anpassungsfähigkeit an sich ändernde Bedingungen und Anforderungen

Wenn Sie Interesse haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung inkl. Ihrer Zeugnisse. **Die Stelle ist deutschlandweit zu besetzen.**

Schwerbehinderte Menschen beziehungsweise gleichgestellte Menschen im Sinne des SGB IX werden bei gleicher Eignung bevorzugt eingestellt.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Was wir können:


Verantwortungsvolle
Aufgaben


Mobiles
Arbeiten


Buddy-Programm


Flexible
Arbeitszeiten


Firmeninterne
Kantine


Konzernweites
"Netzwerken"


Rabatte


Parkplätze


Firmenwagen


Mitarbeiter-Events



Kontakt:

Jessica Orlik
Tel.:
www.bertrandt.com/karriere

Teilen:

