



## Bereichsleiter (m/w/d) Vertrieb Energieversorgung

**Arbeitsort:** 74321, Bietigheim-Bissingen

Jetzt online bewerben!

### Was Sie erwartet:

- Gesamtverantwortung Vertrieb inkl. P&L, Budget, Forecast und **KPI-Steuerung** (Umsatz, DB, Churn, NPS)
- Vertriebsstrategie & Portfolio: Markt- und Wettbewerbsanalysen, Pricing-/Produktstrategie (Tarife, Bündelprodukte, Grünstrom/Grüngas), Cross- & Upselling
- Key Account & Ausschreibungen: Gewinnung und Betreuung von Großkunden, Teilnahme an Ausschreibungen (B2B/RLM), Rahmenvertragsmanagement
- Channel-Steuerung: Direktvertrieb, Partner-/Handelsvertreter, Online/Digital, Tele Sales, Stadtwerke-Koops; Lead-Funnel & CRM
- Zusammenarbeit Handel/Portfolio: Angebotskalkulation, Marge-, Risiko- und Absatzplanung, Abstimmung mit Portfoliomanagement/Energiehandel
- Prozess & Compliance: Sicherstellung energiewirtschaftlicher Prozesse (z. B. Kundenwechsel, Abrechnung) und Einhaltung rechtlicher Vorgaben (EnWG, GVV, Preisangaben, Datenschutz)
- Führung & Entwicklung: Disziplinarische und fachliche Führung; Recruiting, Coaching, Zielsystem/OKR

### Was Sie mitbringen:

- Mehrjährige **Führungserfahrung im Vertrieb der Energiewirtschaft** (EVU, Stadtwerk, Energiehandel oder Energie-Dienstleistungen) mit **Ergebnisverantwortung**
- Sehr gute B2B/B2C-Vertriebskompetenz, sicher in Verhandlungen, Ausschreibungen und Vertragsgestaltung
- Fundiertes Verständnis für Pricing/Margensteuerung, Absatzerwartungen und Risiko; sicher im Umgang mit CRM- und BI-Tools. Kenntnisse relevanter Regelwerke und Prozesse (u. a. EnWG, Strom-/GasGVV, Marktkommunikation, Datenschutz)
- Unternehmerisches Mindset, Umsetzungsstärke, klare Kommunikation
- Abgeschlossenes Studium (z. B. Wirtschafts-, Ingenieur- oder Rechtswissenschaften) oder gleichwertige Qualifikation

- Business Development: Entwicklung neuer Geschäftsfelder (z. B. PV-Dachanlagen, Ladeinfrastruktur, Wärmepumpen, Contracting, Mieterstrom)
- Stakeholder-Management: Schnittstellen zu Netz/Erzeugung/IT/Regulierung/Recht sowie enge Zusammenarbeit mit Marketing & Service.

Sie sind gespannt auf Ihre neue Herausforderung und möchten Ihre Talente in einem innovativen Umfeld beweisen? Im Rahmen einer Direktvermittlung für einen namenhaften Kunden suchen wir Sie, um in einem dynamischen Umfeld an anspruchsvollen Lösungen zu arbeiten. Neben der Mitarbeit an zukunftssträchtigen Themen innerhalb unserer offenen Unternehmenskultur, bietet Bertrandt den nötigen Freiraum zur Gestaltung Ihrer ganz persönlichen Karriere.

Schwerbehinderte Menschen beziehungsweise gleichgestellte Menschen im Sinne des SGB IX werden bei gleicher Eignung bevorzugt eingestellt.

### Was wir können:



Verantwortungsvolle  
Aufgaben



Flexible  
Arbeitszeiten



Eigenverantwortliches  
Arbeiten



Fahrtkostenzuschuss



Intensive  
Einarbeitung



Attraktive  
Vergütung



Betriebliche  
Altersvorsorge  
und BU-  
Versicherung



Bonuszahlungen



### Kontakt:

Başak Yildiz  
Tel.: +49 703465614626  
[www.bertrandt.com/karriere](http://www.bertrandt.com/karriere)

### Teilen:

