



technischer Key Account Manager (m/w/d)

Arbeitsort: 76133, Karlsruhe

Jetzt online bewerben!

Was Sie erwartet:

- operative Umsetzung der Vertriebsstrategie für den Bereich Konstruktion von Fertigungseinrichtungen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Betreuung bestehender Kunden und Neukundenakquise
- Erstellung von Angeboten und Kalkulationen
- Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Pflege und Ausbau des Partner- und Lieferantennetzwerks
- Administration und Pflege des CRM-Systems
- Erstellung regelmäßiger Vertriebsberichte für das Management
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen zur Unternehmenspräsentation
- Identifikation von Marktchancen und Branchentrends zur Umsatzsteigerung

Was Sie mitbringen:

- abgeschlossene Weiterbildung als Techniker (m/w/d) oder Meister (m/w/d) oder abgeschlossenes technisches Studium
- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise in den Branchen Lifesciences, Medizintechnik, Halbleitertechnik und/oder Photonics
- ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen (z.B. Hubspot) und MS Office
- Reisebereitschaft im Inland
- verhandlungssichere Deutschkenntnisse

WIR bewegen, WIR entwickeln, WIR verändern – gemeinsam im Team und mit unseren Kunden.

Unser Engagement erstreckt sich über verschiedene Arbeitsorte in der Region Karlsruhe, wo wir gemeinsam mit unseren Projektpartnern Innovationen vorantreiben.

Für einen unserer Kunden und Projektpartner suchen wir einen Vertriebsmitarbeiter(m/w/d).

Schließen Sie sich unserer Mission an und gestalten Sie die Zukunft der Technologie mit Begeisterung und Kreativität an einem unserer Standorte in dieser dynamischen Region.

Schwerbehinderte Menschen beziehungsweise gleichgestellte Menschen im Sinne des SGB IX werden bei gleicher Eignung bevorzugt eingestellt.

Was wir können:



Verantwortungsvolle
Aufgaben



Eigenverantwortliches
Arbeiten



Intensive
Einarbeitung



Mitarbeiter-Events



Attraktive
Vergütung



Flache Hierarchien



Teamorientierte
Arbeitsweise



Kontakt:

Theresa Fröhlich
Tel.: +49 7034 65614854
www.bertrandt.com/karriere

Teilen:

