



Area Sales Manager Europe (m/w/d) – Bauindustrie

Arbeitsort: 71263, Weil der Stadt

Jetzt online bewerben!

Ihre Aufgaben:

- **Markteroberung:** Sie treiben den Aufbau unseres Vertriebsnetzes in Europa aktiv voran und gewinnen neue Handelspartner.
- **Partnerschaftspflege:** Sie betreuen Bauunternehmen, Schalungsbauer und Distributoren und entwickeln diese Beziehungen strategisch weiter..
- **Schnittstelle:** Sie übersetzen Kundenwünsche in technische Lösungen und arbeiten eng mit unseren internen Fachabteilungen zusammen.
- **Präsenz:** Ob bei Schulungen, Präsentationen oder vor Ort beim Kunden (ca. 30 % Reisezeit) – Sie repräsentieren die Marke.

Ihr Profil:

- **Ausbildung:** Studium oder vergleichbare kaufmännische Qualifikation idealerweise im Bau-Umfeld.
- **Kompetenz:** Sie haben Vertriebs-DNA und bringen mehrjährige internationale Vertriebserfahrung gepaart mit technischem Verständnis mit.
- **Arbeitsweise:** Verhandlungssicher, reisebereit (30 %) und routiniert im Umgang mit modernen ERP-/CRM-Systemen
- **Sprachen:** Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

Ihre Expertise ist gefragt! Für unseren Kunden, einem renommiertes Unternehmen in der Baubranche, suchen wir einen Vertriebspezialisten (m/w/d) zur Direktvermittlung. Es erwarten Sie spannende Aufgaben, ein attraktives Arbeitsumfeld und hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten.

Schwerbehinderte Menschen beziehungsweise gleichgestellte Menschen im Sinne des SGB IX werden bei gleicher Eignung bevorzugt eingestellt.

Was wir können:

**Kontakt:**

Silke Knöller

Tel.: +49 7034 656 14855

www.bertrandt.com/karriere

Teilen: