



## Area Sales Manager Europe (m/w/d) - Bauindustrie

**Arbeitsort:** 71263, Weil der Stadt

**Jetzt online bewerben!**

### Ihre Aufgaben:

- **Markteroerung:** Sie treiben den Aufbau unseres Vertriebsnetzes in Europa aktiv voran und gewinnen neue Handelspartner.
- **Partnerschaftspflege:** Sie betreuen Bauunternehmen, Schalungsbauer und Distributoren und entwickeln diese Beziehungen strategisch weiter..
- **Schnittstelle:** Sie übersetzen Kundenwünsche in technische Lösungen und arbeiten eng mit unseren internen Fachabteilungen zusammen.
- **Präsenz:** Ob bei Schulungen, Präsentationen oder vor Ort beim Kunden (ca. 30 % Reisezeit) – Sie repräsentieren die Marke.

### Ihr Profil:

- **Ausbildung:** Studium oder vergleichbare kaufmännische Qualifikation idealerweise im Bau-Umfeld.
- **Kompetenz:** Sie haben Vertriebs-DNA und bringen mehrjährige internationale Vertriebserfahrung gepaart mit technischem Verständnis mit.
- **Arbeitsweise:** Verhandlungssicher, reisebereit (30 %) und routiniert im Umgang mit modernen ERP-/CRM-Systemen
- **Sprachen:** Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

Ihre Expertise ist gefragt! Für unseren Kunden, einem renommiertes Unternehmen in der Baubranche, suchen wir einen Vertriebsspezialisten (m/w/d) zur Direktvermittlung. Es erwarten Sie spannende Aufgaben, ein attraktives Arbeitsumfeld und hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten.

Schwerbehinderte Menschen beziehungsweise gleichgestellte Menschen im Sinne des SGB IX werden bei gleicher Eignung bevorzugt eingestellt.

### Was wir können:

**Kontakt:**

Silke Knöller  
Tel.: +49 7034 656 14855  
[www.bertrandt.com/karriere](http://www.bertrandt.com/karriere)

**Teilen:**