



Senior Key Account Manager (m/w/d) – Automotive Sales

Arbeitsort: 49393, Lohne

Jetzt online bewerben!

Was Sie erwartet:

- Eigenständige weltweite Betreuung und Beratung eines namhaften Kundenportfolios im Automotive-Sektor
- Fachliche und disziplinarische Führung eines Sales-Teams
- Aufbau, Pflege und strategische Weiterentwicklung langfristiger Kundenbeziehungen
- Auftragsakquise inklusive Angebotserstellung, -verfolgung und Sicherstellung der Unternehmens- und Produktstrategie
- Vertragsprüfung sowie Vertrags- und Preisverhandlungen mit Kunden
- Pflege und Weiterentwicklung von Vertriebskennzahlen, Reporting an die Geschäftsführung
- Mitarbeit an internationalen Projekten und enger Austausch mit Entwicklung, Produktion und Management

Was Sie mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management, idealerweise in der Automobilbranche
- Erfahrung im Projektmanagement bei internationalen Entwicklungsprojekten
- Sicherer Umgang mit MS Office, SAP-Kenntnisse von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Überzeugendes Auftreten, Verhandlungsgeschick
- Kommunikationsstärke und Reisebereitschaft

Du liebst den direkten Kundenkontakt, strategische Verkaufsprozesse und die Verantwortung für ein Team? Du möchtest weltweit agieren und langfristige Kundenbeziehungen im Automotive-Umfeld aufbauen und pflegen?

Dann ist diese Senior-Position genau das Richtige für dich.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Schwerbehinderte Menschen beziehungsweise gleichgestellte Menschen im Sinne des SGB IX werden bei gleicher Eignung bevorzugt eingestellt.

Was wir können:



Eigenverantwortliches
Arbeiten



Attraktive
Vergütung



Flache
Hierarchien



Teamorientierte
Arbeitsweise



Unbefristeter
Arbeitsvertrag



Kontakt:

Anja Irlbeck
Tel.: +49 7034 656-13420
www.bertrandt.com/karriere

Teilen:

