



Key Account Manager / Länderreferent (m/w/d)

Arbeitsort: 72644, Oberboihingen

Jetzt online bewerben!

Was Sie erwartet:

- Fortlaufende Beobachtung und Auswertung relevanter Märkte sowie Analyse der Wettbewerbssituation
- Entwicklung, Planung und Durchführung geeigneter Marketingmaßnahmen
- Identifikation neuer Absatzpotenziale und Definition von Kundenanforderungen
- Erstellung von Angeboten unter Berücksichtigung aktueller Marktpreise, ggf. in Zusammenarbeit mit der Entwicklung
- Durchführung von Verkaufsverhandlungen und Abschluss von Aufträgen im Rahmen der Unternehmensrichtlinien
- Aktive Betreuung und Ausbau nationaler sowie internationaler Kundenbeziehungen
- Organisation und Umsetzung von Vertriebsaktivitäten, z.B. Messeauftritten oder projektbezogener Mitarbeit

Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossene Berufsausbildung mit zusätzlicher kaufmännischer oder technischer Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, im Independent Aftermarket oder im Projektmanagement, idealerweise in der Automobilbranche
- Starkes Verhandlungsgeschick, fundiertes technisches Verständnis und Interesse an technischen Themen
- Sicherer Umgang mit SAP R/3 (Modul SD) und MS Office, insbesondere Excel; Kenntnisse der TecDoc-Datenbank sind von Vorteil
- Bereitschaft zu internationalen Reisen von ca. 60%
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Professionelle schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten sowie souveränes Auftreten
- Hohes Engagement, ausgeprägte Durchsetzungs- und Kommunikationsstärke, eigenständige Arbeitsweise,

Kundenorientierung, Zahlenaffinität,
Teamfähigkeit und Begeisterung für neue
Aufgaben werden vorausgesetzt

Wir stehen für die ganze Welt des Engineerings - mit mehr als 12.000 Mitarbeitern an über 50 Standorten weltweit. Sind auch Sie bereit, mit uns gemeinsam neue Wege zu gehen? Dann ergreifen Sie Ihre Chance und geben Sie Ihrer Zukunft die entscheidende Richtung. Für die Realisierung eines Projektes zwischen der Bertrandt Group und einem weltweit führenden Technologiekonzern suchen wir einen **Key Account Manager (m/w/d)**.

Schwerbehinderte Menschen beziehungsweise gleichgestellte Menschen im Sinne des SGB IX werden bei gleicher Eignung bevorzugt eingestellt.

Was wir können:



Verantwortungsvolle
Aufgaben



Mobiles
Arbeiten



Buddy-Programm



Flexible Arbeitszeiten



Sehr gute
Übernahmechance



Sportliche
Aktivitäten



Rabatte



Parkplätze



Internes
Gesundheitsmanagement



Betriebliche
Altersvorsorge und
BU-Versicherung



Kontakt:

Maria Neagu
Tel.: +49 1755323135
www.bertrandt.com/karriere

Teilen:

