



Ingénieur commercial - ferroviaire H/F

Lieu de travail: 78140, Vélizy-Villacoublay

Date de publication: 21/05/25

Postulez maintenant!

Vos missions et votre environnement:

- Vos missions et votre environnement:
 - ☒ **Dans le cadre de l'expansion de nos activités liées à la mobilité, particulièrement dans le domaine ferroviaire, et sous la supervision du Responsable Grands Comptes, nous recherchons un(e) Ingénieur(e) Commercial en Ile-de-France (78).**
 - Contribuer à la stratégie de positionnement de Bertrandt dans le secteur ferroviaire.
 - Développer un portefeuille client dans le ferroviaire en assurant la prospection et la fidélisation des comptes.
 - Coordonner les réponses aux appels d'offres (assistance technique et workpackage) en collaborant avec les équipes métiers.
 - Assurer une interface contractuelle, technique et financière entre le client, les équipes métiers et les services support afin de pérenniser la relation client.

Le poste est à pourvoir immédiatement dans nos bureaux en région parisienne (78).

Vos compétences et connaissances:

- Diplômé(e) d'un Bac+5 d'une école d'ingénieur ou de commerce.
- Minimum 3 ans d'expérience dans le développement commercial, de préférence au sein d'une société d'ingénierie.
- Une connaissance du secteur ferroviaire est indispensable (3 ans minimum)
- Compétences requises :
- Excellente maîtrise des techniques de prospection et de négociation.
- Bonne expertise dans le développement commercial axé sur les grands comptes.
- Solide compétence en anglais professionnel et technique.
- Culture technique appréciée.
- Aptitudes requises :
- Esprit de challenge et goût pour la prospection.

☒ **Si tu adores les challenges et que tu as l'âme d'un leader, notre équipe sera ravie de te rencontrer !**

☒ **Ne laisse pas le train passer, saisis cette opportunité !**

Capacité d'écoute et de persuasion.

Capacité à travailler au sein d'équipes multidisciplinaires.

Bonnes capacités rédactionnelles et relationnelles.

Tes objectifs :

Ouverture 3 grands comptes à 1 an

Partager ta bonne humeur !

Le Groupe Bertrandt offre des **solutions de développement pour l'industrie de la mobilité** en Europe, en Chine et aux Etats-Unis. Chaque jour, plus de 14 000 collaborateurs de ses 55 sites sont les garants d'un solide savoir-faire, de solutions projets viables et d'une orientation client marquée.

50 ans d'expérience, une présence à l'international et des collaborateurs experts dans leur domaine nous permettent de travailler avec nos clients sur des projets complexes et d'envergures, depuis l'idée jusqu'à l'industrialisation en passant par le développement.

Pour vous, nous sommes :

- L'assurance d'un salaire ajusté à votre profil,
- La possibilité de concilier vos temps de vie grâce à des horaires flexibles et au télétravail,
- L'opportunité de monter en compétence grâce à la Bertrandt Academy et de construire un plan de carrière varié et passionnant.

Nous choisir, c'est prendre en main son avenir !

Nous vous disons comment faire :

- Entretien téléphonique de motivation avec le/la recruteur,
- Entretien avec le Key Account Manager Mobilités

La diversité et l'inclusion ont leur place chez Bertrandt. Une attention particulière est donnée aux personnes en situation de handicap dès le processus de recrutement afin de permettre, selon les moyens et les besoins, des aménagements de poste spécifiques.



Formation sur le lieu de travail



Événements pour les collaborateurs



Retraite supplémentaire



Primes



Travail en équipe

Ce que nous proposons:



Formation sur le lieu de travail



Événements pour les collaborateurs



Retraite supplémentaire



Primes



Travail en équipe



Télétravail



Travail en autonomie



Voiture de fonction



Formation sur le lieu de travail



Événements pour les collaborateurs



Retraite supplémentaire



Primes

Travail en équipe



Contact:

Recrutement BERTRANDT

Tel.:

www.bertrandt.com/en/career

Partager l'annonce:

